

Le chasseur de primes

Retranscription des pitches de la soirée des Nouveaux métiers de la ville organique le
jeudi 18 janvier à l'Institut de France (Paris) Colloque Organic Cities

Romain Villain

2024-01-19

<https://vimeo.com/907023726>

Romain Villain est le directeur général de [HEERO](#).

Le financement est un point clé dans les projets de rénovation énergétique. Comment peut-on rendre les primes, dans ce millefeuille administratif français, accessibles au plus grand nombre ?

On nous surnomme le chasseur de primes. Bienvenue dans le *Far West* de la transition énergétique, où des chasseurs chassent les kilowattheures fugitifs et où l'on capture des économies. Il faut imaginer une affiche « *Wanted Impact ».

Impact à la fois sociétal et environnemental, car oui, notre job est de permettre à chacun, chaque propriétaire de rénover leur logement et de gagner en confort, de gagner en économie d'énergie, de réduire les émissions de CO2 et de valoriser leur habitat.

Comment ça marche ?

Chez HEERO, nous permettons aux propriétaires d'obtenir ces fameuses « primes énergie », les aides à la rénovation et aussi les solutions pour financer le reste à charge, les solutions bancaires.

Quelles sont les compétences pour être un bon chasseur de primes ?

Il nous faut des chasseurs d'or, ceux qui collectent, analysent et modélisent les *datas* des territoires qui permettent ensuite d'en faire un contenu précieux sur notre site internet. Il nous faut aussi des rédacteurs spécialisés en travaux et en solutions de financement, toujours pour le site. Enfin, les propriétaires, depuis le site de HEERO, vont calculer leurs projets de rénovation et pourront, à tout moment, être appelés par un conseiller.

Ils chargent ensuite le devis des travaux sur la plateforme, et c'est là qu'entrent en scène nos experts de contrôle pour assurer la conformité du dossier, vérifier qu'il n'y aura pas de mauvaise surprise entre la simulation avant projet et les aides réellement obtenues.

Nous avons un *back-office* informatique qui permet d'automatiser tout ce modèle et une force de vente avec, à la fois des chasseurs qui viennent chasser des grands comptes, travaux et immobiliers pour devenir des prescripteurs du service HEERO et des éleveurs qui, eux, font grandir le potentiel de ces partenariats.

Nous sommes basés à Nantes, la *Tech Valley* française, aux côtés du Startup Studio OMN qui crée et réinvente des startups autour de la transition écologique et digitale du bâtiment et de l'immobilier.